

Für die optimale Strategie

16. Branchentag Windenergie NRW

EXZELLENT BETREUT,
SEIT 1950.

Vertragsmanagement und die Versicherung

Einfach oder doch komplex?

BRANCHENTAG
WINDENERGIE  NRW



1. MRH Trowe

2. Verträge: 3 Beispiele aus der Praxis

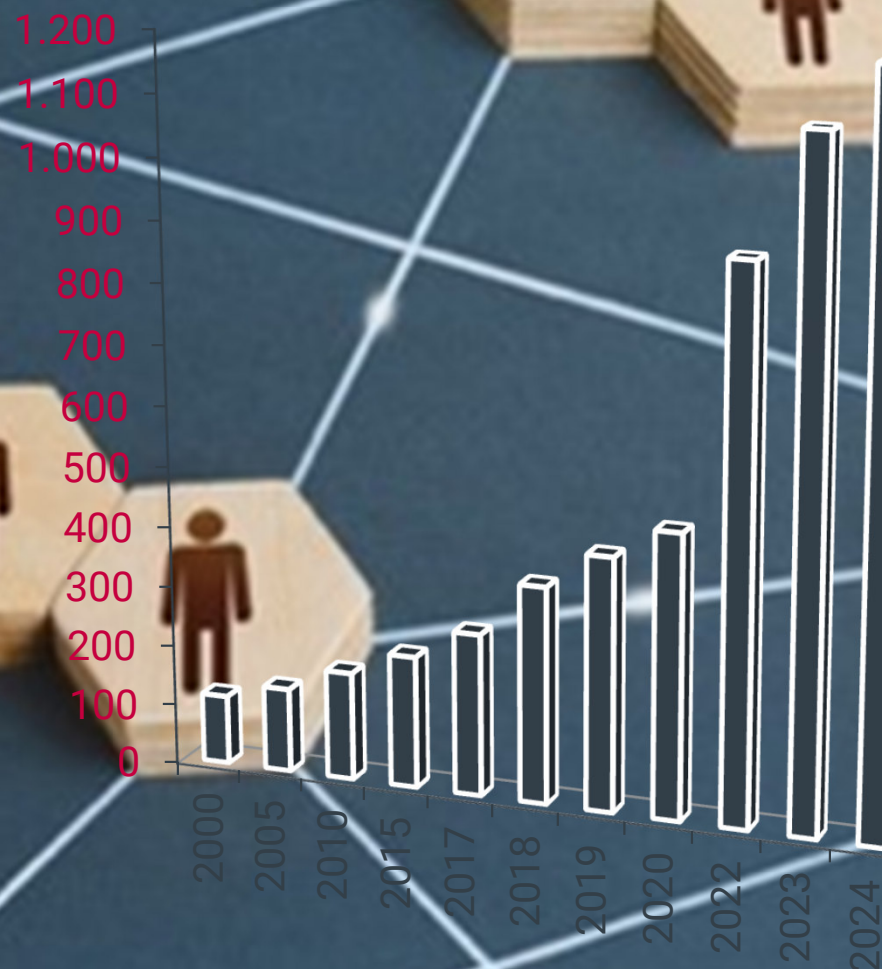
3. Fazit: Befassung mit den Risiken

Über 1300 qualifizierte Mitarbeitende an 34 Niederlassungen in Deutschland und Standorte in Wien, London und Zürich.

Standorte



Anzahl Mitarbeitende



Robert Armstroff

- 47 Jahre
- seit 22 Jahren im Unternehmen
- Head of TecLine & Marine

Erfahrung in den Branchen

- Anlagenbauer, Produktion, Handel,
- Windenergie, PV, BHKW, KW
- Projekt: Tiefbau, Ing. Bau, KW-Bau, Anlagenbau
- national – international

Dozent bei BWV, DVA und Mandanten

- technischen Versicherung
- Transportversicherung
- Delkredere Versicherung
- Versicherungsrecht





1. MRH Trowe

2. Verträge: 3 Beispiele aus der Praxis

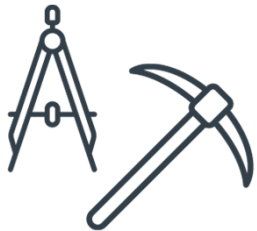
3. Fazit: Befassung mit den Risiken



Projektentwicklung



Kaufvertrag / Liefervertrag / (Incoterms)
Mietvertrag / Pachtvertrag
Stromliefervertrag (**P**ower **P**urchase **A**greement)



Engineering, **P**rocedure and **C**onstruction / Turnkey Agreement /
Generalunternehmervertrag



Wartung / Maintenance



Rückbau / Repowering



Hersteller



Lieferant / Dienstleister



Bauherr / Investor

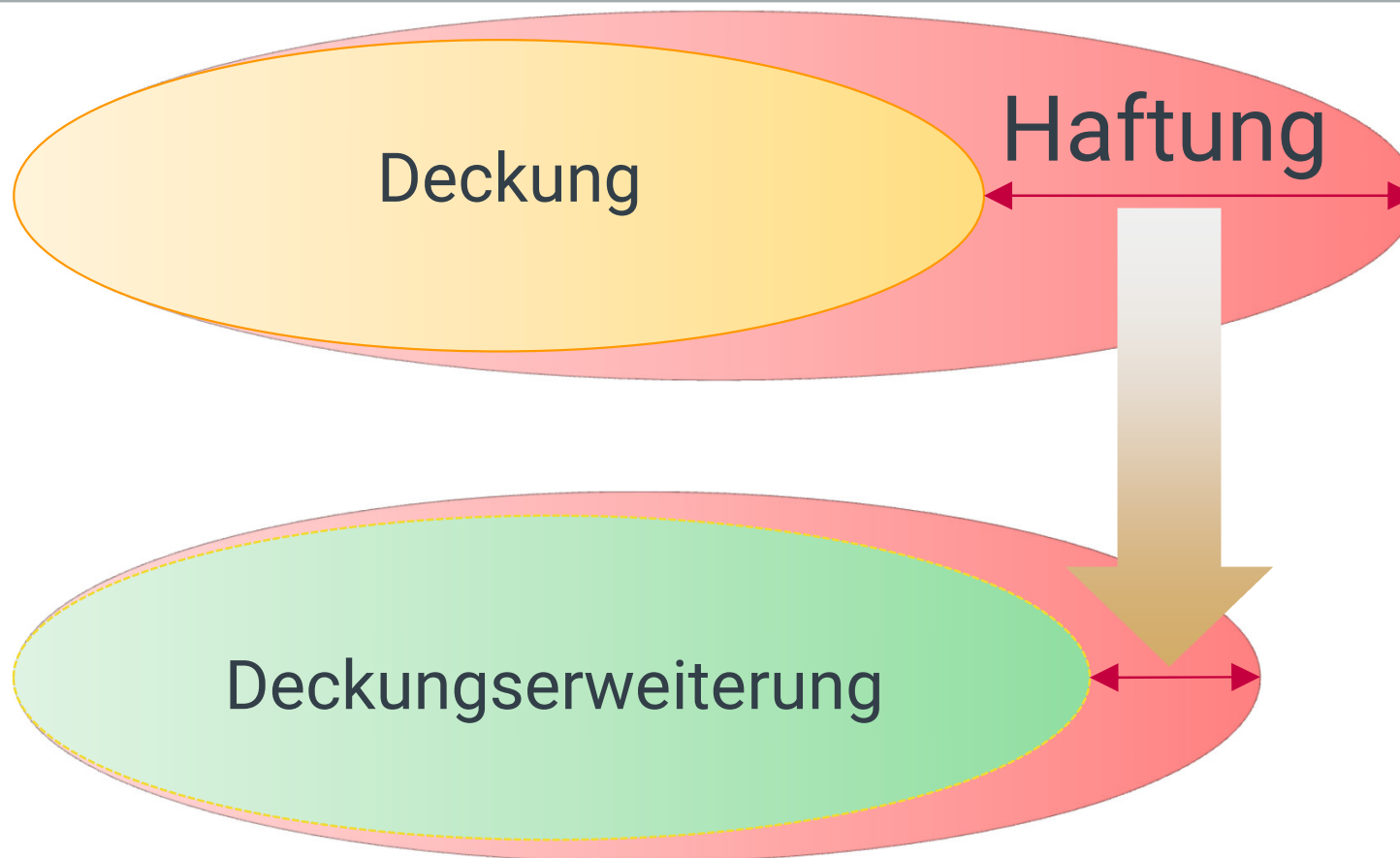


Vermieter / Verpächter



Versicherung





Deckung = Versicherung

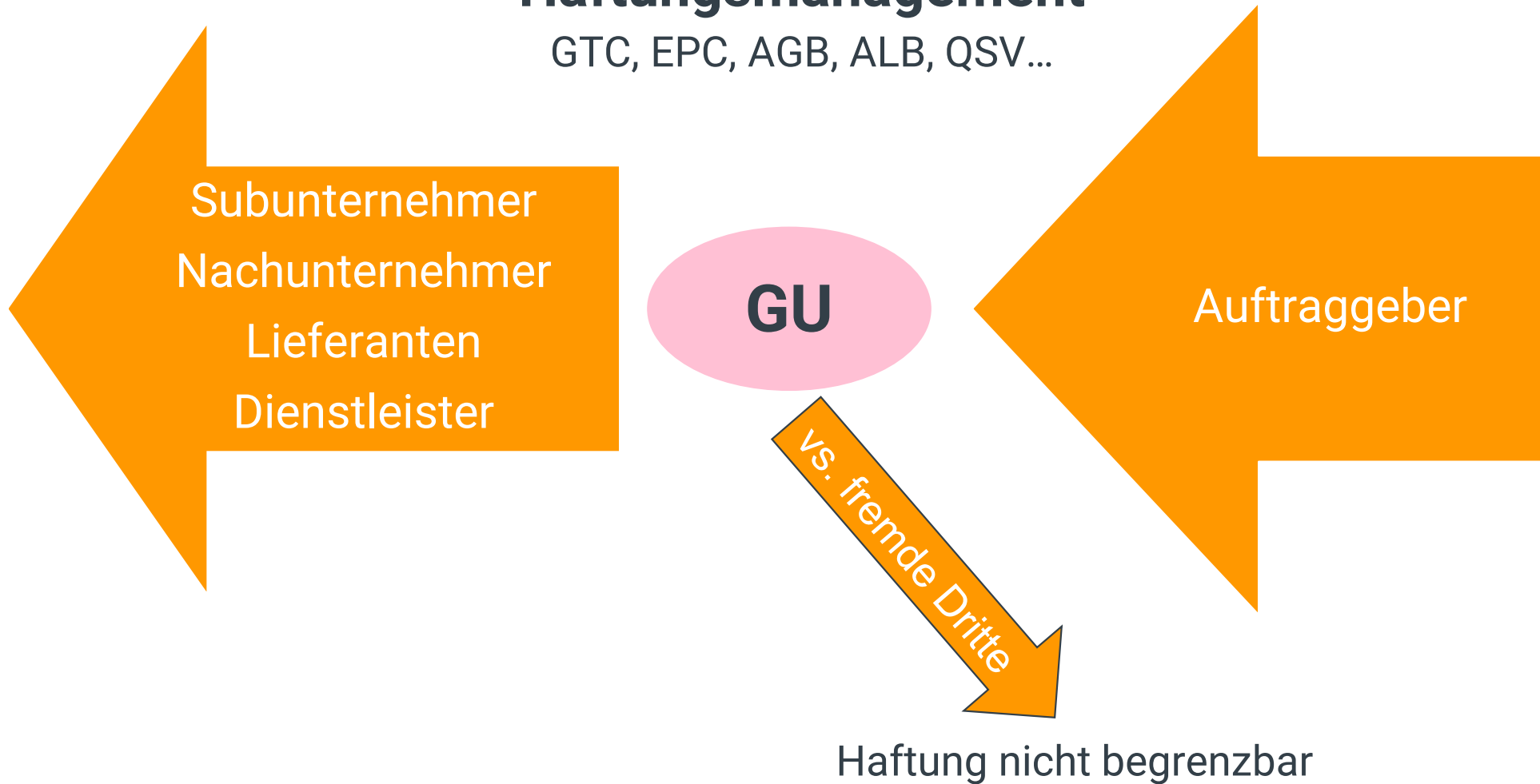
- gesetzliche Haftpflicht
privatrechtlichen Inhalts

Haftung

- per Gesetz
 - zivilrechtlich
 - strafrechtlich
 - öffentlich rechtlich
- aus Vertrag
 - Pönalen
 - Garantien
 - Erfüllung

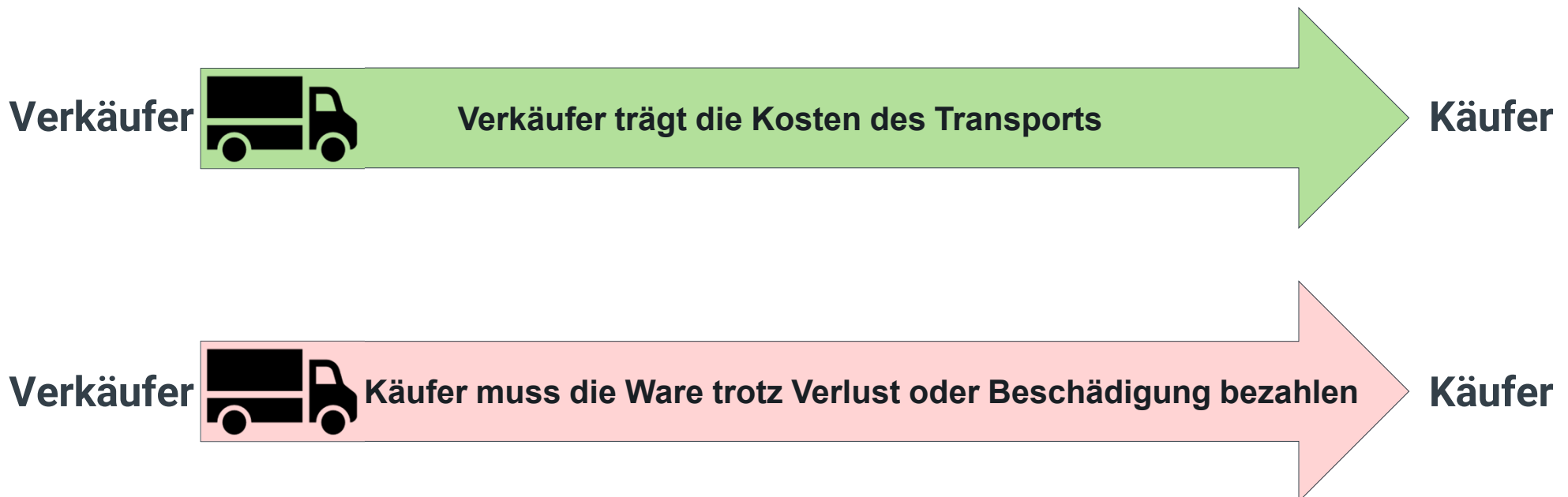
Haftungsmanagement

GTC, EPC, AGB, ALB, QSV...

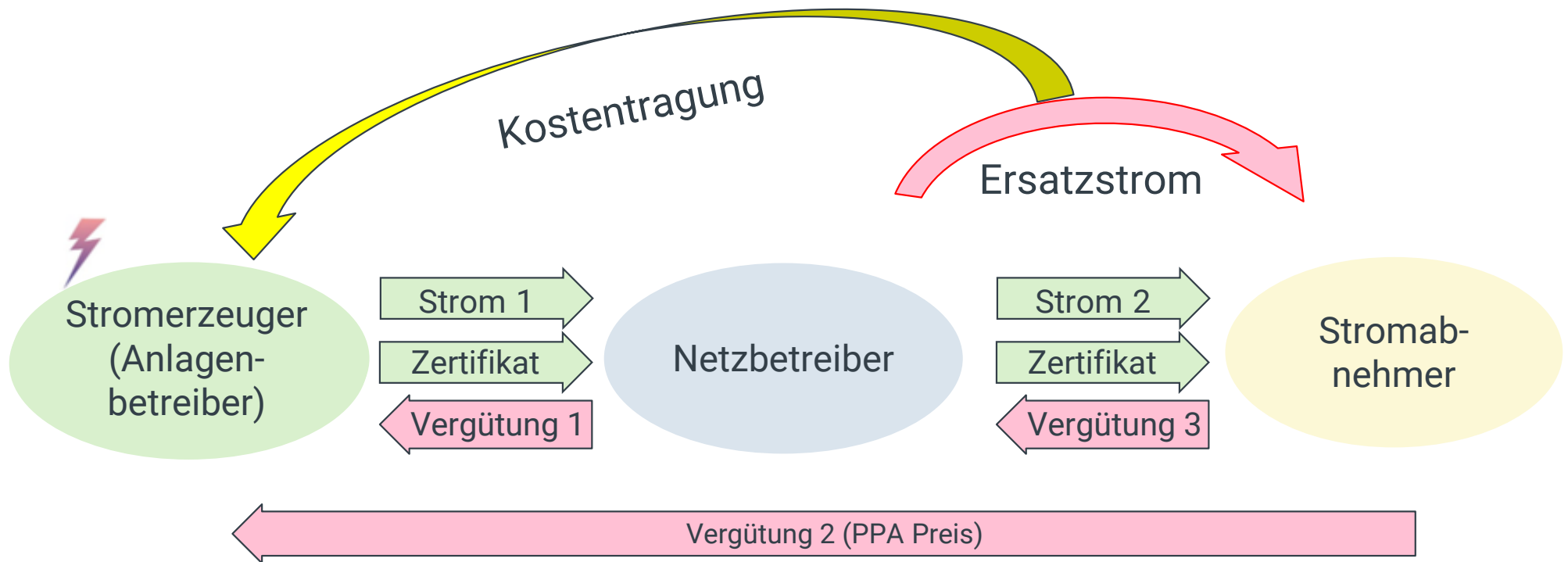


„Frei Haus“

Die deutsche Vereinbarung „frei Haus“ regelt ohne weitere Absprache, dass ein **Versendungskauf nach § 447 BGB** vorgenommen werden soll, bei dem in Abweichung von der gesetzlichen Regelung der **Verkäufer die Kosten** der Beförderung und der **Käufer die Gefahr** des Transportes (=reine Kostenklausel) übernimmt.



Besser Incoterms verwenden + Warentransportversicherung



Vergütung 1 = Vergütung Netzbetreiber

Vergütung 2 = Vergütung PPA Preis

Vergütung 3 = Vergütung Abnehmer an Netzbetreiber

- Völliges Missverständnis zwischen Kunden und Versicherung

- Vermögensschaden  Vermögensschaden

• Personenschäden	5.000.000 €	} inkl. der Folgeschäden, z.B. Vermögensschäden = unechte
• Sachschäden	5.000.000 €	
• Vermögensschäden	1.000.000 €	

Ausschluss: im Zusammenhang mit der beruflichen Tätigkeit oder Planung...u.s.w. > Nutzen??

- Anders in der Berufshaftpflicht (z.B. Architekten)
 - Personenschäden 5.000.000 €
 - Sonstige Schäden 500.000 €



1. MRH Trowe
2. Verträge: 3 Beispiele aus der Praxis
3. Fazit: Befassung mit den Risiken

latente Gefahren / aktive Gefahren

kaskadierende Sicherheitsbarrieren

